



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innen- & Außendienst Raum Norddeutschland (PLZ-Gebiet 1 und 2)

Wir sind Loco-Soft - ein renommiertes Software-Unternehmen mit Sitz in D-51789 Lindlar. Durch Kundennähe, Innovation und Top-Qualität haben wir uns zu einem der führenden Anbieter von kaufmännischer Autohaus-Software entwickelt. Mit nahezu 100 Mitarbeitern betreuen wir mehr als 3.400 begeisterte Autohäuser in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir tatkräftige Unterstützung.

Was wir bieten / Deine Perspektive

- abwechslungsreicher Job in einer Zukunftsbranche
- 50 % Außendienst und 50 % Innendienst (Homeoffice)
(Bürotage zu 100% aus dem Homeoffice möglich - nach erfolgreicher Einarbeitung)
- intensive Einarbeitung durch Mentor*in & interne Schulungen
- flache Hierarchie und familiärer Umgang
- engagiertes und kollegiales Team im Innendienst zur optimalen Unterstützung
- Möglichkeiten zur Weiterbildung & anerkannten Zertifizierung

Was Dich erwartet / Deine Aufgaben

- gründliche Einarbeitung in unsere Software an unserem Hauptsitz & begleitender Außendiensttätigkeit

Außendienst (ca. 50%) im Vertriebsgebiet 1 und 2

- selbstständige Reiseplanung
- Durchführung von Produktpräsentationen, sowohl persönlich als auch online
- Installation, Einrichtung & Schulung unserer Software bei An-

gen (intern und extern)

- unbefristete Festanstellung nach erfolgreicher Einarbeitung und Probezeit
- Moderne Ausstattung: Hochwertige Arbeitsmittel (Laptop, Beamer und Mobiltelefon) und modernste Technologie, um deine Arbeit effektiv und effizient zu gestalten
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

wendern, sowohl persönlich als auch online

- Kaltakquise bei Autohäusern unserer Zielgruppe
- Besuch von Messen und Tagungen verschiedener Automobilhersteller & -Importeure

Innendienst (ca. 50%) vollständig aus dem Homeoffice

- lösungsorientierte Beratung und Betreuung unserer Anwender am Telefon
- Möglichkeit auf Spezialisierung auf verschiedene Fachbereiche

Was wir erwarten / Dein Profil

- Empathie & hohe kommunikative Fähigkeiten
- Nutzung von IT-Komponenten als kreatives Arbeitsmittel
- kaufmännische Kenntnisse
- Neugierde, Freude am Lernen und Wissensvermittlung

- Freude an Teamarbeit & eigenständiges Arbeiten
- hohe Reisebereitschaft (ca. 50%)
- Autohauserfahrung wäre vorteilhaft, aber nicht verpflichtend
- Wohnsitz idealerweise im Vertriebsgebiet (PLZ 1 und 2)

Interesse? Dann freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung (per E-Mail mit PDF-Anhang).

Loco-Soft Vertriebs GmbH
Schlosserstr. 33
51789 Lindlar

☎ 02266 - 80 59 0
✉ bewerbung@loco-soft.de
🏠 www.loco-soft.de

LOCO
SOFT



AUTOHAUS 1 asp
**BEST
BRANDS
GEWINNER**
2016 - 2024