

VERGOLDEN

Sie als Autohändler
jetzt Ihren
Fahrzeugbestand.

Warum ist Auto-Abo wichtig für Ihr Autohaus?

Auto-Abo ist in aller Munde und entwickelt sich mehr und mehr zum 4. Angebot neben Leasing, Finanzierung und Barkauf. Zukunftsorientierte Automobilhändler sprechen mit dem Auto-Abo eine neue, digitale Zielgruppe an, die maximale Flexibilität sucht.

Warum ViveLaCar?

ViveLaCar stellt Sie als Markenhändler in den Mittelpunkt und macht Sie zum Auto-Abo-Anbieter. Dabei übernimmt ViveLaCar alle Services, das Marketing und die Leadgenerierung für Sie - völlig kostenfrei!

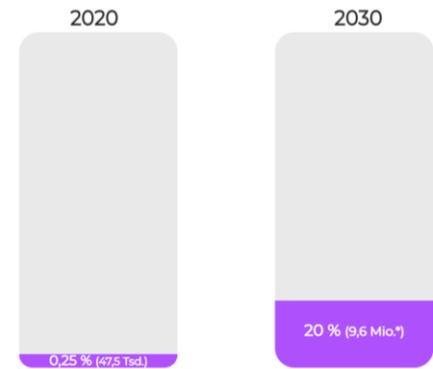
Wie verdienen Sie mit Auto-Abo Geld?

ViveLaCar macht Ihren Fahrzeugbestand mobil, schreibt Ihnen monatlich attraktive Erträge gut und trägt das Risiko sowie alle anfallenden Kosten. Gleichzeitig vermitteln wir Ihnen neue Kunden in Ihr Autohaus.

Starten Sie mit uns

In die Auto-Abo-Zukunft

Viele Marktexperten sehen ein großes Wachstum für das Auto-Abo in den nächsten Jahren



Leasing, Finanzierung und Kauf Auto-Abo

*20 % von allen in Deutschland zugelassenen PKW, derzeit 48 Mio. Fahrzeuge

Ihre Vorteile als ViveLaCar-Partner



Keine Investition

Die Zusammenarbeit mit ViveLaCar ist für Sie kostenlos



Erweitertes Angebot

Sie nutzen einen weiteren zukunftsorientierten Vertriebskanal



Flexibel bleiben

Nutzen Sie gerne unsere Partnerbanken für eine Refinanzierung



Kundenbetreuung

Wir übernehmen: Bonitätsprüfung, Schadensregulierung, Strafzettel, etc.



Gut versichert

KFZ-Versicherung über ViveLaCar (kostenfrei für Sie)



Alles unter Kontrolle

GPS-Tracker wird für das Abo-Fahrzeug gratis gestellt



Optimal verbunden

Nutzen Sie Ihre Loco-Soft-Schnittstelle zum Fahrzeugupload



Kein Bonitätsrisiko

Ihr Vertragspartner ist ViveLaCar, nicht die Abonnenten